

Offres Rencontres Jeunes Diplômés - Lundi 27 juin après-midi - Pierrefitte-sur-Seine

Secteurs	Postes à pourvoir	Nb Postes	Activités dominantes	Compétences	Formation	Lieu de travail	Conditions d'exercice	Déplacements	Type et durée contrat
Banque	Conseiller patrimonial H/F	plusieurs	<ul style="list-style-type: none"> * Contribue au meilleur niveau de service et d'accueil et s'assure de la satisfaction des clients, en lien avec le projet de service de son agence * Réalise la découverte approfondie des clients et des prospects et utilise des diagnostics * Recense les projets des clients et des prospects et actualise systématiquement le dossier client * Apporte une réponse commerciale adaptée aux projets recensés et par là-même participe à la réalisation des objectifs collectifs de l'agence * Oriente le client vers le Conseiller Spécialisé si nécessaire une fois le besoin qualifié * Identifie et traite les opportunités de rebond commercial de son périmètre et les OC attribuées, dans la primauté des intérêts du client * Contribue à la conquête des nouveaux clients * Promeut l'utilisation des médias digitaux en apportant l'assistance, l'accompagnement et l'aide pédagogique nécessaires aux clients 	<ul style="list-style-type: none"> * Avoir le sens commercial * Capacité d'initiative * Pratiquer une écoute active * Etre orienté client * Capacité à négocier * Capacité à collaborer 	BAC +5 (Banque Finance Assurance, Gestion de patrimoine ou tout autre diplôme de même niveau orienté commerce)	Ile-de-France	/	non	CDI
Banque	Conseiller client H/F	plusieurs	<ul style="list-style-type: none"> * Applique au quotidien les règles et attitudes de l'accueil BNP Paribas tant en matière d'accueil physique en agence que distant par téléphone et par email. * Rencontre ses clients notamment par le traitement efficace de ses Opportunités de Contact et ses revoirs, les découvre, les conseille et commercialise les produits et services qui correspondent à leurs besoins. * Enrichit les dossiers clients. * Veille au suivi et au bon traitement des demandes clients ou des réclamations. * Détecte des opportunités chez les clients accueillis et les oriente vers un commercial de niveau adapté. * Analyse régulièrement son activité, l'avancement de son plan d'actions et celui de l'agence, entreprend les actions correctives éventuellement nécessaires, en accord avec son responsable. 	<ul style="list-style-type: none"> * Avoir le sens commercial * Capacité d'initiative * Capacité à communiquer * Être orienté client * Capacité à négocier * Capacité à collaborer * Être orienté résultats. 	BAC +3 (banque finance assurance ou tout autre diplôme de niveau identique orienté commerce)	Ile-de-France	/	non	CDI
Banque	Chargé d'affaire professionnels H/F	plusieurs	<ul style="list-style-type: none"> diagnostics), apporte une réponse commerciale adaptée ou oriente vers un conseiller spécialisé. * Rencontre ses clients notamment par le traitement efficace de ses Opportunités de Contact et ses revoirs, les découvre, les conseille et commercialise les produits et services qui correspondent à leurs besoins. * Cherche systématiquement à développer le volet Professionnel en captant les flux professionnels et à développer le volet « Vie Privée » du client ou prospect. * Cherche à devenir le banquier principal du client ou prospect et à positionner BNP Paribas comme sa banque « conseil » en gestion patrimoniale. * Assure une vigilance, au regard des risques en général (risque de crédit, de conformité, opérationnel ou tout autre risque liés à son métier, - Contribue au meilleur niveau de service et d'accueil et s'assure de la satisfaction des clients en lien avec le projet de service de son agence. 	<ul style="list-style-type: none"> * Avoir le sens commercial * Capacité d'organisation * Capacité à gérer le risque * Être orienté client * Capacité à négocier * Capacité à collaborer * Être orienté résultats. 	BAC +5 (Banque Finance Assurance ou tout autre diplôme de même niveau orienté commerce)	Ile-de-France	/	non	CDI
Immobilier	Conseiller de vente H/F	1	<ul style="list-style-type: none"> * Développer votre notoriété et celle de l'entreprise sur le secteur affecté * Constituer et entretenir un stock attractif de biens à la vente * Maîtriser les actions de promotion de ces biens * Assurer la négociation jusqu'à la vente et le financement * Participer activement à la vie de l'équipe * Contribuer au développement du CA de l'agence Veiller à al satisfaction client et au respect des normes de qualité 	<ul style="list-style-type: none"> * Connaissance assimilée des outils, méthodes et techniques commerciales * Utilisation de l'outil informatique * Connaissance des bases juridiques, financières et fiscales * Maîtrise des process Qualité 	Bac +2 validé ou pas	Saint-Ouen et La Plaine Saint-Denis	Permis B + véhicule obligatoire	oui	Formation 7 mois en interne puis CDI
Immobilier	Assistant commercial H/F	1	<ul style="list-style-type: none"> * Assister l'équipe des conseillers et le manager * Monter et suivre les dossiers clients "ventes" et "locations" * Gérer les fichiers clients * Assurer l'organisation commerciale interne Réaliser les affichettes vitrine * Tenir les tableaux de bord et les registres * réceptionner les clients * Veiller au respect de al qualité de service 	<ul style="list-style-type: none"> * Maitrise du métier de secrétaire * Maîtrise de l'organisatio interne à l'agence * Connaissance des procédures, méthodes et outils utilisés par els conseillers * Fibre commerciale * Diplomatie * Ecoute et disponibilité * Empathie * Organisation 	Bac +2 validé ou pas	Saint-Ouen et La Plaine Saint-Denis	Permis B + véhicule obligatoire	oui	Formation 7 mois en interne puis CDI
Immobilier	conseiller location & développement H/F	1	<ul style="list-style-type: none"> * Location : Mise en place d'un affiche vitrine / Réception des locataires / Visite des biens à loués sélectionnés, établissement des garanties d'exclusivité de 8 jours / Validation définitive de la location / Etablissement du bail et de l'état des lieux (entrée) * développement portefeuille : Identification pour établir des fichiers d eprospects et mise en place de outils de marketing direct sur els fichiers / Gestino des contacts prospects / Etablissement et signature des mandats de gestion / Mise en place administrative des mandats de gestion / tenue du tableau de bord de l'agence 	<ul style="list-style-type: none"> * Connaissance assimilée de outils, méthodes et techniques commerciales * Utilisation d el'outil informatique * Connaissances des bases juridiques, financières et fiscales * Maitrise des process qualité* Forte volonté, d'apprendrze et d'évoluer * Ecoute et disponibilité * Enthousiasme * Honnêteté * Empathie * Capacité à gérer son temps 	Bac +2 validé ou pas	Saint-Ouen et La Plaine Saint-Denis	Permis B + véhicule obligatoire	oui	Formation 7 mois en interne puis CDI
Energie	Technicien clientèle H/F	plusieurs	<ul style="list-style-type: none"> * réalisation pour des clients d'interventions techniques : relevé d'index, intervention sur dispositifs de comptage * Interventions sur dispositifs de comptage chez particuliers ou professionnels * Réalisation de branchements, installation de compteurs électriques et disjoncteurs * réalisation de branchements en électricité 	<ul style="list-style-type: none"> * Connaissances techniques de base * Savoir appliquer les règles de sécurité propres à son activité * Bonnes qualités relationnelles * Etre autonome 	<ul style="list-style-type: none"> * Bac PRO ELEEC ou maintenance industrielles * ou CAP/BEP électrotechnique + expérience 	Ile-de-France	* Travail en extérieur * Permis B obligatoire	oui	CDI

Energie	Technicien intervention réseaux H/F	plusieurs	<ul style="list-style-type: none"> * Entretien des ouvrages haute et basse tension (HTA et BT) * Réalisation, interventions hors et sous tension * Assurer les manoeuvres sur réseau pour améliorer la qualité de fourniture * Réalisation de travaux, dépannage et manoeuvres sur réseau * Préparation des actes d'exploitation et autorisations d'accès réglementaires pour le chargé d'exploitation Entretien préventif des moyens d'exploitation * Préparations de chantiers * Activités d'amélioration de la qualité des réseaux et de leur exploitation 	<ul style="list-style-type: none"> * Connaissances de base en électrotechnique * Gout pour le travail à l'extérieur * Très bonne condition physique pour travail en hauteur * Capacité à appliquer les règles de sécurité (énergie électrique) * Bon relationnel, sens du service client, esprit d'équipe * réactif, rigoureux et disponible 	<ul style="list-style-type: none"> * Bac PRO ELEC ou maintenance industrielles * ou CAP/BEP électrotechnique + expérience 	Ile-de-France	<ul style="list-style-type: none"> * Travail en extérieur * Permis B obligatoire 	oui	CDI
Energie	Chargé d'affaires Réseau H/F	plusieurs	<ul style="list-style-type: none"> * Pilotage et réalisation de projets en collaboration avec chargés d'études pour élaboration solution technique et financière optimale * Planification travaux (HTA, BT ou génie civile si nécessaire) * Etre garant du suivi administratif et de caractéristiques colectées dans les bases cartographiques et comptables des différents chantiers * Coordination administrative et sur le terrain des chantiers * Contrôle de mmaualité des ouvrages et des installations pour valider leur réception et déclencher le paiement * Maitrise des investissemets et des coûts unitaires de réalisation 	<ul style="list-style-type: none"> * Rigoureux, ordonné et doté d'un esprit pratique * Energique, ambitieux et curieux envers els lois en vigueur * Grand sens du service, bon relationnel * respect des règles et force de propositino pour de nouvelles solutions techniques * Gout pour le travail en équipe avec des clients internes et externes 	<ul style="list-style-type: none"> * BAC+2/3 type DUT génie électrique et informatique industrielle / Génie civile * ou BTS électrotechnique / assistant technique d'ingénieur / contrôle industriel et régulation automatique / maintenance des systèmes / économie de la contruction / gestion de projets * ou Licence coordinateur technique pour les installations électriques 	Ile-de-France	Permis B obligatoire	oui	CDI
Numérique	Technicien support client Data center H/F	12	<ul style="list-style-type: none"> • Gérer l'ouverture, l'exécution, le suivi, la fermeture des tickets et le traitement des demandes d'interventions des clients (redémarrage de serveurs, assistance, câblage, etc) • Installer et mettre en service des équipements informatiques & télécoms ainsi que leur environnement d'hébergement • Effectuer les contrôles techniques quotidiens des équipements d'infrastructure du site et réaliser les diagnostics de 1er niveau (distribution électrique, onduleurs, groupes électrogènes, climatisation, protection incendie, contrôle d'accès, etc) • Appliquer et faire appliquer strictement aux clients, prestataires, visiteurs, et à soi-même, les règles et procédures d'hygiène & sécurité • Réaliser la pose, le raccordement de câblage fibres optiques • Rendre compte de manière précise et systématique des différents travaux effectués et du temps passé, via un système d'information dédié, afin d'assurer une facturation correcte des clients et une traçabilité par tous des travaux en cours et réalisés • Participer au maintien de la satisfaction et des bonnes relations au quotidien avec les clients • Appliquer les procédures de contrôle d'accès des clients et prestataires en fonction des besoins de service • Participer au plan de communication de crise avec les clients • Participer activement à l'application et au développement des actions d'Hygiène & Sécurité. 	<ul style="list-style-type: none"> • Rigueur, méthode, précision et minutie • Exemplarité dans le respect des procédures établies • Prévenance permanente en matière d'Hygiène & Sécurité • Sens des responsabilités et capacité d'initiative • Maîtrise de soi • Adaptation rapide aux évolutions technologiques et aux besoins et demandes des clients • Fort sens du relationnel, du service et du travail d'équipe 	<ul style="list-style-type: none"> * Bac +2 Electricité / Electrotechnique / Informatique ou Maintenance * ou expérience équivalente • Expérience technique souhaitée de deux ans / débutant accepté si stage significatif • Parfaite maîtrise de l'outil informatique • Bon niveau d'anglais (écrit/oral) • Permis B valide et véhicule indispensables 	Saint-Denis	<ul style="list-style-type: none"> * Horaires décalés, en 3X8 (6h-14h, 14h-22h, 22h-6h) du lundi au vendredi + un week-end toutes les 5 semaines (6h-18h, 18h-6h) 	oui en IDF	CDI
Formation	Chargé de Projet H/F	1	<ul style="list-style-type: none"> * Directement rattaché à la direction * Gestion et coordination : accueil, mise en œuvre des actions de formation ou de recrutement, gestion de projets, veille sur appels d'offres * Développement commercial : relation et développement partenariats, prospection entreprises et employeurs, prise de RDV, démarche qualité * Destion relation client : recensement des besoins, définition de projets en collaboration avec différents acteurs, organisation et animation de comités de pilotage 	<ul style="list-style-type: none"> * Prospection entreprises * Développement partenariats * Communication partenaires * Qualité relationnelle, prise d'initiative, autonomie, réactivité 	Bac +2	Saint-Denis	Permis B obligatoire	oui en IDF	CDI 35h
Administration Territoriale	Chargé de mission emploi MDE H/F	1	<p>Sous la responsabilité du directeur et en lien direct avec lui</p> <ul style="list-style-type: none"> * Animer un réseau de 8 responsables d'espaces maison de l'emploi dans le cadre d'un plan d'action communautaire, cofinancé par l'Etat, la Région et le FSE * Décliner ce plan d'action soit en convention d'objectifs pour les espaces associatifs, soit en charte de fonctionnement pour les espaces communautaires, en veillant à associer, sous le pilotage du responsable local, les équipes, les partenaires aux actions à réaliser, aux objectifs quantitatifs et qualitatifs à atteindre * En dresser, toujours avec les équipes et partenaires, un bilan * En lien avec les responsables d'espaces, formaliser la programmation des prestations, la faire connaître, tant au niveau des équipes, des partenaires que du public * Formaliser et proposer, à l'écoute des équipes, des évolutions de prestations, de services nouveaux <p>Avec les chargés de mission :</p> <ul style="list-style-type: none"> * contribuer à enrichir et à mettre en œuvre le plan d'action de la maison de l'emploi (animation et évolution de la démarche) * assurer la recherche de toutes formes de financements extérieurs (réponses à appel à projets) 	<ul style="list-style-type: none"> * Aisance rédactionnelle, capacité à saisir, comprendre et remettre en forme de l'information et à al transmettre. * Capacité à animer des réunions, des groupes de production. * Expérience professionnelle souhaitée au cours de laquelle le candidat aura démontré les compétences décrites ci dessus 	Bac +4/5	Saint-Denis	/	oui occasionnellement sur le territoire concerné	CDD 1 an
Administration Territoriale	Chargé de mission emploi Budget H/F	1	<p>Au sein du Conseil de territoire et de sa direction de l'insertion, 120 salariés, 8 millions d'euros de budget, assurer le suivi administratif et financier, contractualiser avec nos partenaires institutionnels et associatifs :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Veiller à la bonne exécution budgétaire de la direction • Réaliser et assurer le suivi des conventions • Développer nos actions avec le secteur de l'insertion par l'activité économique (IAE) • Avec les services bâtiments, effectuer le suivi des opérations immobilières 	<ul style="list-style-type: none"> * Parfaite maîtrise des outils informatiques * Expérience souhaitée dans la réponse à des appels à projet et gestion du FSE (Fonds Social Européen) * expérience souhaitée gestion budgétaire et comptable 	Bac +4/5	Saint-Denis	/	oui occasionnellement sur le territoire concerné	CDD 3 ans

Informatique et internet	Concepteur Développeur d'application Web en PHP	12	Objectifs de la formation : * assurer des développements d'application Web * Assurer la maintenance corrective et évolutive de l'application * Trouver un emploi	* Connaissance du HTML et JavaScript est un plus	* Bac +2 informatique (DUT, BTS) * ou autodidacte avec 6 mois d'expérience (métiers du développement informatique)	Lieu selon organisme de formation retenu	* Formation de 400 heures * Sélection : teste et entretien individuel	non	Formation POEC de 3 mois (de fin septembre à fin décembre 2016)
Défense Nationale	Cadet de la République	plusieurs	* Adjoint de la sécurité qui bénéficie pendant la 1ère année de son contrat d'un dispositif intégrant la formation à l'emploi d'ADS et à la préparation au concours spécifique de gardien de la paix. * Ce programme se déroule en alternance en lycée professionnel (12 semaines), en école de police ou centre de formation (28 semaines) et en service de police (7 semaines) * Après l'année de formation, le cadet, devenu ADS peut présenter le concours spécifique de gardien de la paix.	* Etre âgé de 18 à 29 ans * Etre de bonne moralité * Pas d'antécédent judiciaire * Avoir fait la journée d'appel * Etre en bonne condition physique * Bonne acuité visuelle	* sans diplôme à Bac +5 * ou 3 ans d'expérience même filière d'activité	/	Recrutement après tests et entretien de motivation	oui	CDD 3 ans
Défense Nationale	Adjoint de sécurité H/F	plusieurs	* Assister les fonctionnaires de police dans l'exercice des missions de prévention et de répression de la délinquance, de surveillance générale et d'assistance aux victimes * Formation professionnelle de 12 semaines dispensée en école de police (régime de l'internat) et de 2 semaines de stage d'adaptation dans un service d'affectation * Après 1 année de contrat, l'ADS peut présenter le concours spécifique de gardien de la paix	* Etre âgé de 18 à 29 ans * Etre de bonne moralité * Pas d'antécédent judiciaire * Avoir fait la journée d'appel * Etre en bonne condition physique * Bonne acuité visuelle	* sans diplôme à Bac +5 * ou 3 ans d'expérience même filière d'activité	/	Recrutement après tests et entretien de motivation	oui	CDD 3 ans
Informatique	Ingénieur Commercial H/F	1	<ul style="list-style-type: none"> Mettre en œuvre sur le terrain la stratégie commerciale de l'entreprise Détecter de nouveaux projets auprès des clients et prospects de votre portefeuille Etablir un « plan de compte » afin de comprendre les circuits de décision, identifier les acteurs susceptibles d'intervenir dans les projets, leurs responsabilités et le pouvoir de chacun de vos interlocuteurs (Directeur Financier, Directeur des Systèmes d'Informations, Directeur de la Maîtrise d'Ouvrage, Direction Générale). Vous devrez apprendre à connaître l'écosystème de votre client (concurrence, partenaires et cabinets conseil) Réaliser une qualification détaillée du besoin du client afin de déterminer s'il existe déjà un projet structuré. Identifier ses spécificités, ses besoins, ses contraintes techniques, organisationnelles et réglementaires. Mobiliser en interne comme en externe les ressources nécessaires afin de proposer une solution à valeur ajoutée en rapport direct avec les enjeux. Synthétiser les différentes contributions des experts (avant-vente, consultants et juristes) pour élaborer l'offre la plus pertinente. Soutenir et défendre la proposition financière. Mener les actions de lobbying nécessaires jusqu'à la prise de décision (phase de négociation commerciale). Après la signature, assurer le transfert du projet aux équipes opérationnelles avec une présentation du contexte, des contraintes et des engagements. Vous tenir informé (e) des évolutions technologiques, réglementaires et fonctionnelles (pas spécifique à nos marchés). Reporter régulièrement à votre manager (examen des opportunités, avancée des projets). Qualifier vos projets en cours et leurs taux probables de réussite ainsi que leurs échéances. Garantir la réalisation du chiffre d'affaires et établir des projections. 	<ul style="list-style-type: none"> Souhaiter partager une aventure dans une structure à taille humaine en pleine croissance Etre tenace avec une bonne capacité d'adaptation et être réactif. Etre capable de se remettre en cause et de s'adapter à un environnement évolutif Rigoureux (se) et organisé (e), apprécier le travail d'équipe et être autonome. Doué (e) d'un réel sens stratégique, comprendre l'environnement du client, ses enjeux et ses priorités. Vous savez adopter une posture de « service/conseil » pour être à l'écoute de vos interlocuteurs. Fin (e) négociateur/trice, vous savez argumenter, détecter et répondre aux objections. Vous présentez des documents de manière lisible, compréhensible, argumentée, attrayante. La réalisation de schémas, la maîtrise de la langue française écrite et orale, sont des atouts indispensables pour la réussite dans ce poste. Avoir un goût prononcé du challenge. 	* Bac+4/+5 Ecole de Commerce ou Université (cursus Gestion/Finance) * + une expérience d'au moins 3 ans dans la vente de services en B to B auprès de décideurs (idéalement dans le monde de l'informatique).	Porte de Paris	/	non	CDI
Informatique	Consultant fonctionnel gamme finance H/F	1	* Après une période de formation interne aux produits de Salvia Développement et de notre partenaire Sage, vous analyserez les demandes de nos clients et les conseillerez. * Consultant(e) fonctionnel(le), vous présentez l'ensemble de la Gamme Finance composée de plusieurs progiciels répondant aux besoins de nos clients : Gestion d'emprunts / Gestion des immobilisations tenant compte des spécificités de nos marchés / Production et déclaration des états réglementaires dédiés à l'Habitat Social * Vous analysez et définissez le périmètre fonctionnel de la solution acquise par le client. Vous assistez le client dans son paramétrage et son déploiement. Vous lui transférez les compétences nécessaires à l'utilisation du progiciel. Vous reportez à votre chef de projet les écarts fonctionnels constatés. Vous assistez aux tests et aux recettes. Vous assurez les formations utilisateurs. Vous pouvez être amené(e) à documenter des processus d'utilisation.	* autonome, dynamique, rigoureux et enthousiaste * grande polyvalence technique * apprécier le travail en équipe * excellent relationnel * être mobile * la connaissance de l'un de ces domaines serait un plus : Habitat Social côté finances, gestion des flux financiers de l'entreprise, informatique.	* bac+3 avec une expérience de 2 ou 3 ans dans le domaine de la finance, comptabilité	Paris ou Limonest	/	oui poste basé à Paris ou Limonest mais déplacements fréquents sur l'ensemble du territoire national, DOM-TOM inclus.	CDI
Informatique	Chargé de clientèle H/F	1	<ul style="list-style-type: none"> Qualifier et valider avec le client ses besoins de prestations et de services additionnels dans le respect de la stratégie définie avec l'Ingénieur Commercial en charge du compte Assurer le chiffrage, la réalisation des propositions financières et des contrats Gérer les relances téléphoniques jusqu'à la signature du client Participer à des opérations de relance téléphonique dans le cadre de campagnes marketing Reporter régulièrement à votre responsable hiérarchique (plan d'actions et opportunités) 	<ul style="list-style-type: none"> Souhaiter partager une aventure dans une structure à taille humaine en pleine croissance Posséder de réelles qualités relationnelles et être en capacité de comprendre l'environnement du client, ses enjeux et ses priorités pour ** Etre capable de se remettre en cause et s'adapter à un environnement évolutif. Rigoureux (se) et organisé (e), aimer travailler en équipe. Savoir présenter des documents de manière compréhensible et argumentée (maîtrise de la langue française écrite et orale) sont des atouts indispensables pour ce poste. Enfin, vous souhaitez rejoindre en entreprise où les parcours et les progressions ne sont pas figés, dans un esprit de confiance mutuelle. 	* bac+2, vous avez de préférence une première expérience dans la vente de services B to B (idéalement dans le monde de l'informatique).	Aubervilliers	/	non	CDI

Informatique	Chef de projet TMS H/F	3	<ul style="list-style-type: none"> * Au sein de l'équipe Projet et sous la responsabilité hiérarchique et fonctionnelle du Responsable du service, vous conduirez des missions d'intégration de nos solutions logicielles chez nos clients. Vos principales activités s'articuleront autour des missions suivantes : <ul style="list-style-type: none"> • Etre Responsable des projets d'intégration qui vous sont confiés (déploiement de nos solutions logicielles métier au sein d'entreprises du secteur du transport, produit TMS). • Comprendre les enjeux du projet du client. • Assurer la maîtrise d'œuvre des projets (analyses, planification et organisation des projets, identification des écarts et écueils, recherche de solutions, suivi du budget, participation aux comités de pilotage, recette, ...). • Assurer le paramétrage et les tests d'intégration des solutions ainsi que la formation des utilisateurs. • Prévoir de très fréquents déplacements en clientèle : 3 jours par semaine en moyenne. • Conseiller les clients dans leurs choix. • Assurer la communication avec les équipes commerciales, R&D, techniques, et administratives tout au long de la vie des projets. • Assurer un reporting régulier à votre Directeur des Projets. • Capter toutes les opportunités commerciales. • Vendre des prestations complémentaires. 	<ul style="list-style-type: none"> * Volontaire et dynamique, vous être persévérant(e) pour réussir vos projets. * Votre sens du client, votre écoute et votre compréhension des besoins sont des atouts indispensables. * Vous savez anticiper, vous aimez planifier et organiser. Vous aimez travailler en équipe à l'interne et à l'externe. Vous êtes doté d'une force de proposition et de conviction. Vous pouvez être amené à parler anglais pour certains de nos clients. * Doté(e) d'un bon sens relationnel, vous êtes à même de nouer des relations de confiance avec nos clients et les différents services de la société. * Vous avez le sens des responsabilités. Votre esprit positif complète votre faculté à vous remettre en cause. * Capacité à présenter des documents écrits de façon structurée, attrayante et accessible. * Doté(e) d'une forte autonomie et d'une grande capacité d'investissement. Votre envie de progresser, votre sens du service ainsi que votre implication sont vos atouts pour réussir à ce poste. * Vous avez d'excellentes bases en informatique de gestion et une bonne maturité pour travailler avec des interlocuteurs de haut niveau. 	<ul style="list-style-type: none"> * Bac + 3/5 minimum. Filière : école d'informatique. Expérience réussie d'au moins 3 ans dans le cadre de projets d'intégration de type ERP ou gestion commerciale / production, idéalement dans les métiers de la supply chain. 	Paris, Toulouse et Lyon	anglais conversationnel	non	CDI
Informatique	Chef de produit TMS H/F	1	<ul style="list-style-type: none"> • Participer aux relations avec nos clients et partenaires pour collecter leurs besoins et promouvoir nos offres. Conduire une veille concurrentielle et, plus globalement, suivre l'évolution du marché autour du TMS. • Veiller au bon positionnement de l'offre et à la pertinence de son modèle économique (périmètre fonctionnel et technique, tarification, canal de distribution, prescripteurs) • Lecture et première validation des cahiers des charges afin de préparer une expression de besoins à destination de l'équipe R&D. • En collaboration avec la R&D, établir le budget prévisionnel des évolutions à apporter à notre offre AKANEA TMS afin de préparer les éventuels arbitrages sur le plan d'édition. • Suivre les processus de développements, tests et pilotages des versions Alphas et Bêtas. • Assurer le suivi du financement des développements. • Suivre la performance commerciale de l'offre, confirmer et ajuster la cible et les objectifs associés. Etre le porte-parole de son offre en interne comme en externe (salons, conférences, presse, clients...). • Etre responsable des alliances et partenariats stratégiques (identifie les partenaires potentiels, négocie et contractualise, effectue le suivi de la relation). • Participer à l'élaboration des Plans Marketing (nouvelles ventes, base installée) sur les aspects touchant à l'offre dont il a la responsabilité. • Etablir le calendrier du lancement d'une nouvelle offre ou version, de son développement à sa mise sur le marché (retroplanning) et coordonner les actions des services impliqués dans le lancement d'une nouvelle offre ou nouvelle version de l'offre. • Veiller au développement des connaissances et compétences des services concernés par l'offre dont il a la responsabilité (équipes commerciales, avant-vente, projet et hot-line). 	<ul style="list-style-type: none"> * Autonome, dynamique, force de proposition, synthétique, analytique, créatif(ve). * Etre impliqué(e) dans la réussite d'un projet et mettez tout en œuvre * Avoir le sens du relationnel et vous vous intégrez facilement au sein d'une équipe * Bonne connaissance des outils bureautiques : Word, Excel et PowerPoint indispensable. * Anglais courant exigé. * Une expérience ou une connaissance du secteur du transport serait un plus pour ce poste. 	<ul style="list-style-type: none"> * Bac +4/5 en marketing ou management. Vous avez une expérience réussie de 3 ans ou plus dans le marketing produit. 	Blagnac/Limonest	Anglais courant exigé	non	CDI
Informatique	Chef de projet fonctionnel et métier	1	<ul style="list-style-type: none"> Au sein de l'équipe Projet et sous la responsabilité hiérarchique du manager de l'équipe vous conduirez des missions d'intégration de nos solutions logicielles chez nos clients. Vos principales activités s'articuleront autour des missions suivantes : <ul style="list-style-type: none"> • Assurer la maîtrise d'œuvre des projets qui vous sont confiés: analyse, planification et organisation des projets, identification des écarts et proposition de solutions, suivi du budget, participation aux comités de pilotage, recette pré démarrage.... • Réaliser le paramétrage conformément aux enjeux du client et assurer la formation des utilisateurs. • Assurer la communication avec les équipes commerciales, R&D, techniques, et administratives tout au long de la vie des projets. • Transmettre un reporting régulier à votre manager. • Capter toutes les opportunités commerciales et vendre des prestations complémentaires. 	<ul style="list-style-type: none"> * À l'aise dans un environnement IT, vous êtes autonome et rigoureux, capable d'initiatives et vous avez un bon sens relationnel. * Une expérience de l'intégration d'un ERP serait un plus. * Le poste nécessite des déplacements fréquents sur l'ensemble du territoire national et à l'étranger. * Pratique de l'anglais obligatoire. 	<ul style="list-style-type: none"> * Bac +3 minimum, vous justifiez d'une expérience professionnelle de 5 ans dans le domaine du Transport International et de la Douane. 	Aubervilliers	Pratique anglais obligatoire	non	CDI
Transports	Agent de conduite relation clients H/F	plusieurs	<ul style="list-style-type: none"> * Effectuer la conduite du train-tram en service commercial, en respectant les règles de sécurité * Assurer la régularité et le bon cadencement de sa circulation * Informer systématiquement le PCC en cas de situation perturbée * En gare, réaliser les actions en lien avec la gestion de site, pour s'assurer du bon fonctionnement des équipements * En gare, vendre des titres de transports au client répondant à son besoin * En gare, conseiller et orienter les clients de la ligne, notamment en cas de situation perturbée * En mobilité sur le terrain, intervenir en ligne en cas d'incident (notamment pour la prise en charge voyageurs) * Participer au retour d'expérience et au partage de bonnes pratiques 	<ul style="list-style-type: none"> * Aisance dans la prise de parole * Maîtrise de soi * Autonomie et polyvalence * Capacité d'analyse * Réactivité * Rigueur * Prise d'initiative 	<ul style="list-style-type: none"> * 2 ans d'expérience professionnelle obligatoire (quelque soit le secteur, de préférence dans les transports, l'industrie ou dans un domaine technique) 	Bourget	* Permis B obligatoire * Travail en horaires décalés, week-end et jours fériés	oui	CDI (à partir de novembre 2016)
Transports	Superviseurs H/F	plusieurs	<ul style="list-style-type: none"> * S'assurer du respect du plan de transport en gérant les moyens mis à sa disposition (matériel roulant, infrastructures et agents de ligne) * Piloter l'information voyageurs visuelle et sonore en gare et à bord des trains * Appliquer les procédures opérationnelles du PCC et des agents de ligne * En mobilité sur le terrain, effectuer des missions d'informations des voyageurs, de gestion des gares et intervenir en ligne en cas d'incident (notamment pour la prise en charge des voyageurs) * Assurer de manière ponctuelle la conduite de train-tram en service commercial ainsi que les acheminements des rames entre le dépôt et la ligne * Participer au retour d'expérience et au partage des bonnes pratiques 	<ul style="list-style-type: none"> * Aisance dans la prise de parole * Maîtrise de soi * Autonomie et polyvalence * Capacité d'analyse * Réactivité * Rigueur * Prise d'initiative 	<ul style="list-style-type: none"> * Bac +2 et 2 ans d'expérience professionnelle obligatoire (quelque soit le secteur, de préférence dans l'exploitation de transport, la gestion d'activité en temps réel ou la régulation) 	Noisy-le-Sec et le Bourget	* Permis B obligatoire * Travail en 3/7	oui	CDI (à partir d'octobre 2016)

Aéronautique	Approvisionneur H/F	1	* Gérer son portefeuille fournisseurs * Passation et suivi des commandes	/	Bac +5 en supply-chain (BASICS souhaitable)	La Courneuve	/	non	CDI
Aéronautique	Coordinateur Supply-Chain H/F	1	* Mise à plat des process * Rédaction des procédures * Amélioration continue * Audit	/	Bac +5 en supply-chain (BASICS souhaitable)	La Courneuve	/	non	CDD 10 mois
Aéronautique	Gestionnaire de flux H/F	1	* ordonnancement et planification de la production	/	Bac +5 en supply-chain (BASICS souhaitable)	La Courneuve	/	non	CDD 10 mois
Aéronautique	Ingénieur qualité Conditionnement H/F	1	* Analyse des conditionnements existants et des problèmes sur le terrain * Création bases de données par référence et par fournisseurs * Proposition de nouveaux conditionnements	* Qualité * Mécanique * Matériaux * Traitements spéciaux * Supply-Chain	Ingénieur qualité / Mécanique avec connaissance de la Supply-Chain	La Courneuve	/	non	CDD 10 mois

Une ou plusieurs offres vous intéressent?
--> Envoyez votre CV + les intitulés des postes à : rjdpierrefitte@gmail.com